

創業計画書【記入例】

〔令和 〇 年 〇 月 〇 日作成〕

お名前 〇 〇 〇 〇

1 創業の動機（創業されるのは、どのような目的、動機からですか。）

・これまで複数の店舗で経験を積む中で、次第に自分の店を持ちたいと思うようになっていたところ、現勤務先で店長を経験し、店舗の運営に自信がついたため。
・昔から馴染みのある〇〇地区で物件を探していたところ、好立地の空きテナントが見つかったことに加えて、現勤務先の仕入業者から、豊富なお酒を安価に仕入れることができるようになったため。

2 経営者の略歴等（略歴については、勤務先名だけではなく、担当業務や役職、身につけた技能等についても記載してください。）

年 月	内 容
H〇年〇月～	〇〇大学卒業（調理師免許取得）
H〇年〇月～	居酒屋〇〇〇 3年勤務（学生時代のアルバイト先に、そのまま就職）、ホール兼調理を担当
H〇年〇月～	ダイニングキッチン〇〇（洋風居酒屋チェーン）9年勤務、ホール兼調理を担当
	3年前から店長（現在の月給30万円）
R〇年〇月	退職予定（退職金70万円）
過 去 の 職 業 経 験	☒ 事業を経営していたことはない。 ☐ 事業を経営していたことがあり、現在もその事業を続けている。（事業内容： ） ☐ 事業を経営していたことがあるが、既にその事業をやめている。（やめた時期： 年 月 ）
取 得 資 格	☐ 特になし ☒ 有（調理師免許（H〇年〇月取得） 番号等 ）
知 的 財 産 権 等	☒ 特になし ☐ 有（ ☐ 申請中 ☐ 登録済 ）

3 取扱商品・サービス

事 業 内 容	・〇〇地区周辺の会社員をターゲットに、様々なお酒と旬の素材を使用した創作料理を提供する。 ・隠れ家的な雰囲気の出構えとして、寛げる空間を提供する。
取 扱 商 品 ・ サ ー ビ ス 内 容	① 昼 日替わりランチ（4種類／ドリンク・デザート付）（売上シェア 20 %） ② 夜 一品料理 550円～1,200円（売上シェア 80 %） ③ ドリンク 500円～1,200円（売上シェア %）
客単価（飲食・小売等）	昼900円 夜4500円 受注（販売）単価（建設・製造等） 万円 ～ 万円
営業日数（月）（飲食・小売等）	26 日 定休日（飲食・小売等） 日曜日 営業時間（飲食・小売等） 11:00 ～ 23:00
セールスポイント	・ワイン、ビール、オリジナルカクテル等200種類のドリンクを提供する。 ・地元の食材を使用した地産地消にこだわり、高品質な料理をリーズナブルに提供する。 ・月1回、友人の協力でアコースティックギターの生演奏会を予定している。 ・30～40代の〇〇地区周辺の会社員がメインターゲット。
販売ターゲット・販売戦略	・創業当初は、駅前でのチラシ配りやポスティングにより、新規顧客の獲得を図る。 ・写真映える創作料理をInstagramなどのSNSに投稿し、認知度向上を図る。
競合・市場など企業を取り巻く状況	・商業ビルが立ち並ぶ路地裏の立地。周辺にセレクトショップ等があり、人通りが多い。 ・居酒屋などは多いが、落ち着いた雰囲気の店舗は少ない。 ・出店予定地の近くに新たに商業ビルが建設予定であり、ランチや飲み会需要の増加が期待できる。

4 従業員

常 勤 役 員 の 人 数 （法人の方のみ）	人	従 業 員 数 （3ヵ月以上継続雇用者※）	4 人	（うち家族従業員） （うちパート従業員）	1 人 2 人
---------------------------	---	--------------------------	-----	-------------------------	------------

※ 創業に際して、3ヵ月以上継続雇用を予定している従業員数を記入してください。

5 取引先・取引関係等

	フリガナ 取引先名	所在地等（市区町村）	取引先の シェア	掛取引 の割合	うち手形割合 手形のサイト	回収・支払の条件
販 売 先	一般個人（現金）		70 %	%	% 日	即金 日 日回収
	一般個人（クレジット・電子マネー）		30 %	100 %	% 日	末 日 翌月20 日回収
	ほか、	社	%	%	% 日	日 日回収
仕 入 先	△△サケテン（カ） △△△△△△△△△△（株）（現勤務先の仕入先）	〇〇区〇〇	50 %	100 %	% 日	末 日 翌月末 日支払
	（株）××××××××（株） （株）××××××××（株）（現勤務先の仕入先）	〇〇区〇〇	50 %	100 %	% 日	末 日 翌月末 日支払
	ほか、	社	%	%	% 日	日 日支払
外 注 先					% 日	日 日支払
					% 日	日 日支払
人件費の支払	末 日 翌月末 日支払（ボーナスの支給月					月、 月）

・販売先・仕入先との結びつきがあれば記入してください。
・販売・仕入条件について確認しておく必要があります。

☆ この書類は、ご面談にかかる時間を短縮するために利用させていただきます。
☆ なお、本書類はお返しできませんので、あらかじめご了承ください。
☆ お手数ですが、可能な範囲でご記入いただき、借入申込書に添えてご提出ください。
☆ この書類に代えて、お客さまご自身が作成された計画書をご提出いただいても結構です。

6 関連企業（お申込人もしくは法人代表者または配偶者の方がご経営されている企業がある場合にご記入ください。）

関 連 企 業 ①	企 業 名	代 表 者 名	所 在 地	業 種	関 連 企 業 ②	企 業 名	代 表 者 名	所 在 地	業 種

7 お借入の状況（法人の場合、代表者の方のお借入）

お借入先名	お使いみち	お借入残高	年間返済額
◎ 〇銀行△△支店	☐ 事業 ☐ 住宅 ☒ 車 ☐ 教育 ☐ カード ☐ その他	76 万円	24 万円
	☐ 事業 ☐ 住宅 ☐ 車 ☐ 教育 ☐ カード ☐ その他	万円	万円
	☐ 事業 ☐ 住宅 ☐ 車 ☐ 教育 ☐ カード ☐ その他	万円	万円

8 必要な資金と調達方法

必要な資金	見積先	金 額	調達の方法	金 額
店舗、工場、機械、車両など（内訳） ・店舗内外装工事 ・厨房機器 ・什器・備品類 ・保証金	〇〇社 〇×社 △△社	970 万円 500 万円 200 万円 150 万円 120 万円	自己資金 親、兄弟、知人、友人等からの借入（内訳・返済方法） 父 元金2万円×100回（無利息） 日本政策金融公庫国民生活事業からの借入 元金10万円×70回（年〇.〇%） 他の金融機関等からの借入（内訳・返済方法）	360 万円 200 万円 200 万円 700 万円 万円
商品仕入、経費支払資金など（内訳） ・仕入 ・広告費等諸経費支払 ・家賃等		290 万円 90 万円 140 万円 60 万円	金額は一致します。	
合 計		1,260 万円	合 計	1,260 万円

9 事業の見通し（月平均）

	創業当初	1年後又は 軌道に乗った後 （〇 年 〇 月頃）	売上高、売上原価（仕入高）、経費を計算された根拠をご記入ください。
売 上 高 ①	248 万円	322 万円	＜創業当初＞ ①売上高（日曜定休） 昼（月～土） 900円×25席×0.8回転×26日＝ 46万円 夜（月～木） 4,500円×25席×0.6回転×18日＝ 121万円 （金、土） 4,500円×25席×0.9回転× 8日＝ 81万円 ②原価率 35%（勤務時の経験から） ③人件費 従業員1人20万円 専従者1人（妻）10万円 アルバイト2人 時給1,300円×12時間／日×26日＝ 40万円 支払利息 700万円×年〇.〇%÷12ヵ月＝ 〇.〇万円 その他光熱費、広告宣伝費等 50万円 ＜創業1年後（軌道に乗った後）＞ ①創業当初の1.3倍（勤務時の経験から） ②当初の原価率を採用 ③人件費 従業員1人増 18万円増 その他諸経費 10万円増
売 上 原 価 ② （仕 入 高）	87 万円	113 万円	
人 件 費	70 万円	88 万円	
家 賃	20 万円	20 万円	
支 払 利 息	2 万円	2 万円	
そ の 他	50 万円	60 万円	
合 計 ③	142 万円	170 万円	
利 益 ①－②－③	19 万円	39 万円	・所得税等の税金や借入金の返済元金はここから支払われます。 ・個人営業の場合、事業主分の人件費はここに含まれます。

創業計画書の作成にあたっては、支店等の予約相談や、創業計画書セルフチェックリストもご利用ください。

ご相談の予約はこちら

創業計画書セルフチェックリストはこちら